

Prof Dr. Hartmut H. Holzmüller

Publications

Journal Publications

- Owen, C., Manning L., Malik, A., Rosenberger III, P., Cunneen, D., Holzmüller, H. (2020). "Cyferlinx for coders: Hiring and performance assessment using an artificial intelligence tool". Chapter 4, Digitization, artificial intelligence (AI) and HRM, by Ashish Malik, N R Srikanth and Pawan Budhwar, In Crawshaw, J., Budhwar, P., & Davis, A. (Eds.). (2020). Human resource management: Strategic and international perspectives. Third Edition. SAGE Publications Limited. pp. 106-109.
- Köcher, S., Jugovac, M., Jannach, D., & Holzmüller, H. H.: New hidden persuaders: an investigation of attribute-level anchoring effects of product recommendations. *Journal of Retailing*, 2019, 95(1), 24-41.
- Raufeisen, X., Wulf, L., Köcher, S., Faupel, U., Holzmüller, H.H.: Spillover effects in marketing: integrating core research domains, *AMS (Academy of Marketing Science)-Review*, 2019, S. 1-19.
- Köcher, S.; Holzmüller, H. H., Context-induced placebo effects – An investigation of contrast effects in response expectations and actual product efficacy, *Journal of Consumer Behavior*, 2019, 18(3), 179-189.
- Klute-Wenig, S., Rebsch, S., Holzmüller, H. H., Refflinghaus, R.: Improving the selection of international distribution partners by using quality management methods, *International Journal of Quality and Service Sciences*, 2017, Vol. 9 Issue: 3/4, 241-250.
- Haselhoff, V. J., Holzmüller, H. H.: Qualitative Marktforschung, Teil 2: Datenerhebungsmethoden, Datenanalyse und Gütekriterien, *WiSt – Wirtschaftswissenschaftliches Studium*, 2016, 12, 628-634.
- Haselhoff, V. J., Holzmüller, H. H.: Qualitative Marktforschung, Teil 1: Leistungsfähigkeit und Forschungsstrategien in Wissenschaft und Praxis, *WiSt – Wirtschaftswissenschaftliches Studium*, 2016, 11, 585-589.
- Carlson, J., Rahman, M. M., Rosenberger III, P.J., Holzmüller, H.H.: Understanding Communal and Individual Customer Experiences in Group-oriented Event Tourism: An Activity Theory Perspective, *Journal of Marketing Management* , 2016, 32 (9-10), 900-925.
- Souchon, A. L., Dewsnap, B., Durden, G. R., Axinn, C. N., Holzmüller, H. H.: Antecedents to export information generation: a cross-national study, *International Marketing Review*, 2015, 32 (6), 732-761.
- Enax, L., Weber, B., Ahlers, M., Kaiser, U., Diethelm, K., Holtkamp, D., Faupel, U., Holzmüller, H. H., Kersting, M. (2015): Food packaging cues influence taste perception and increase effort provision for a recommended snack product in children, in: *Frontiers in Psychology, Eating Behavior*, 02 July 2015
- Haselhoff, V., Faupel, U., Holzmüller, H.: Strategies of Children and Parents during Shopping for Groceries, in: *Young Consumer*, 2014, Vol. 15 (1), S. 17 – 36.

Faupel, U., Haselhoff, V., Ziesak, M., Holzmüller, H.: Social Standing & Quality Labels - What Influences Parental Decision-Making? In: Young Consumer, 2014, Vol. 15 (1), S. 68 – 83.

Holzmüller, Hartmut H., Cramer, Carsten, Thom, Dennis, C., Markenführung im Profi-Fußball, in: Marketing Review St. Gallen, 2014, Nr. 2, S. 68 – 82.

Töllner, Alke, Holzmüller, Hartmut H., Market Driving, in: WiSt – Wirtschaftswissenschaftliches Studium, 2013, 42. Jg., Nr.9., S. 512 – 515.

Töllner, Alke, Ulrich, Jasmin, Blut, Markus, Holzmüller, Hartmut H., Interaktionskompetenz – Erfolgsfaktor im industriellen Vertrieb, in: Marketing Review St. Gallen, 2013, Nr. 4., S. 74 – 87.

Wunderlich, Nancy V., Schumann, Jan H., v. Wangenheim, Florian, Holzmüller, Hartmut. H., Management und Marketing ferngesteuerter Dienstleistungen: Konzeptionelle Verortung, betriebswirtschaftliche Herausforderungen und künftige Forschungsaufgaben, Zeitschrift für Betriebswirtschaft, 2011, 81. Jg., Nr. 9, S. 977-1001.

Töllner, Alke, Blut, Markus, Holzmüller, Hartmut H., Customer solutions in the capital goods industry: Examining the impact of the buying center, in: Industrial Marketing Management, 2011, Vol. 40 (5), S. 712-722.

Mogos Descotes, Raluca, Walliser, Björn, Holzmüller, Hartmut H., Guo, Xiaoling: Capturing institutional home country conditions for exporting SMEs, in: Journal of Business Research, 2011, Volume 64, Issue 12, S. 1303-1310.

Salzberger, Thomas, Holzmüller, Hartmut H., Souchon, Anne: Advancing the understanding of construct validity and cross-national comparability: Illustrated by a five-country study of corporate export information usage, in: Advances in International Marketing, Vol. 20: New Challenges to International Marketing, Emerald Group Publishing Ltd., UK, 2009, S. 321-360

Woisetschläger, David M., Evanschitzky, Heiner, Holzmüller, Hartmut H.: Putting Service Relations to the Test: How Can Negative Consumer Reactions to Price Increases Be Reduced? in: Journal of Relationship Marketing, Vol. 7(4), 2008, S. 377-390

Neumann, Debra, Holzmüller, Hartmut H.: Service Delivery Encounters in business-to-Business Contexts as a Source of Innovation – A Conceptual and Explorative Study, in: Journal of Business Market Management, Vol. 1, 2007/2, S. 105-134

Lentz, Patrick, Holzmüller, Hartmut, Schirrmann, Eric: City-of-Origin Effects in the German Beer Market: Transferring an International Construct to a Local Context, in: Advances in International Marketing, Vol. 17, 2007, S. 251-274,

Souchon, Anne L., Diamantopoulos, Adamantios, Holzmüller, Hartmut H., Axinn, Catherine N., Sinkula, Jim, Simmet, Heike, Durden, Geoffrey R.: Export Information Use: A Five-Country Investigation of Key Determinants, in: Journal of International Marketing, Vol. 11, No. 3, 2003, S. 17-43.

Diamantopoulos, Adamantios, Souchon, Anne L., Durden, Geoffrey R., Axinn, Catherine N., Holzmüller, Hartmut H.: Towards an understanding of cross-national similarities and differences in export information utilization: A perceptual mapping approach, in: International Marketing Review, Vol. 20, 2003 S. 17 - 43.

Holzmüller, Hartmut, Schlüchter, Jan: Prognose der Relevanz, Erfolgsfaktoren und Konsequenzen von elektronischen B2B Marktplätzen, in: Marketing – Zeitschrift für Forschung und Praxis, 25. Jg., Nr. 1, 2003, S. 35 - 50.

Nijssen, Edwin; Singh, Jagdip; Sirdeshmukh, Deepak; Holzmüller, Hartmut H.: Towards a Dispositional Approach for Investigating Industry Context Effects in Consumer-Firm Relationships, in: Journal of the Academy of Marketing Science, Vol. 31, No. 1, Winter 2003, S. 46 - 60.

Yom, Miriam; Holzmüller, Hartmut: Die Evaluation der Benutzerfreundlichkeit von Websites mittels Online-Fokusgruppen – Erste Ergebnisse eines Methodenvergleichs, in: Planung & Analyse, 29.Jg., Nr.5, 2002, S.66 - 71.

Holzmüller, Hartmut, Schlüchter, Jan: Delphi study about the future of B2B marketplaces in Germany, in: Electronic Commerce Research and Applications, Vol. 1, 2002, S. 2 - 19

Holzmüller, Hartmut; Stöttinger, Barbara: International Marketing Managers' Cultural Sensitivity: Relevance, Training Requirements and an Pragmatic Training Concept, in: International Business Review, Vol. 10 (6), 2001, S. 597 - 614. (Nachdruck in: Redding, Gordon, Stening, Bruce W. (Eds.), Cross-Cultural Management, Vol. II: Managing Cultural Differences, Edward Elgar Publishing: Cheltenham 2003).

Sinkovics, Rudolf, Holzmüller, Hartmut: National Differences in Materialism - Using Alternative Research Strategies to Explore the Construct, in: Journal of International Consumer Marketing, Vol. 13 (2), 2001, S. 103 - 134

Stöttinger, Barbara, Holzmüller, Hartmut: Cross-National Stability of an Export Performance Model – A Comparative Study of Austria and the U.S., in: Management International Review, Vol. 41 (1), 2001, S. 7 - 28

Holzmüller, Hartmut; Stöttinger, Barbara: Structural Modelling of Success Factors in Exporting: Cross-Validation and Further Development of an Export Performance Model, in: Journal of International Marketing, Vol. 4, No. 2, 1996, S. 29 - 55

Holzmüller, Hartmut; Hafenscher, Bernhard: Consumer Sentiment Toward Marketing in Austria and Some Exploratory Cross-National Comparisons, in: Der Markt, 35. Jg., Nr. 3, 1996, S. 156 - 166

Holzmüller, Hartmut; Schuh, Arnold: Erklärungsansätze für die Kulturgebundenheit von Konsumgütern, in: Marktforschung & Management, Zeitschrift für marktorientierte Unternehmenspolitik, Nr. 3, 1995, S. 97 - 102

Holzmüller, Hartmut; Stöllnberger, Barbara: A Conceptual Framework for Country Selection in Cross-National Export Studies, in: Advances in International Marketing, Vol. 6, Export Marketing: International Perspectives (Volume Editor: Axinn, Catherin N.), Greenwich, CN: JAI Press 1994, S. 3 - 24.

Schuh, Arnold, Holzmüller, Hartmut: Skandalbewältigung durch Marketing - Zum Umgang mit medieninduzierten Unternehmenskrisen, in: WiSt - Wirtschaftswissenschaftliches Studium, 21. Jg., Nr. 7, 1992, S. 343 - 347

Holzmüller, Hartmut; Kasper, Helmut: On a Theory of Export Performance: Personal and Organizational Determinants of Export Trade Activities Observed in Small and Medium-Sized Firms, in: Management International Review, Vol. 31, Special Issue, 1991, S. 45 - 70.

Holzmüller, Hartmut; Maier, Gunter: Die Vorhersage des Exporterfolges von Unternehmen als Problem der Selbst-Selektion, in: Schmalenbachs Zeitschrift für betriebswirtschaftliche Forschung, 42 Jg., Nr. 11, 1990, S. 915 - 930.

Holzmüller, Hartmut; Kasper, Helmut: The Decision-Maker and Export Activity: A Cross-national Comparison of the Foreign Orientation of Austrian Managers, in: Management International Review, Vol. 30, 1990, S. 217 – 230.

Holzmüller, Hartmut; Nentwich, Andreas: Ansätze zur Entwicklung eines Marketing-Informationssystems (MAIS) im Bahnbetrieb, in: Der Markt, Zeitschrift für Absatzwirtschaft und Marketing, 29. Jg., Nr. 1, 1990, S. 16 - 26.

Holzmüller, Hartmut; Kasper, Helmut: Die Auslandsorientierung österreichischer Manager im internationalen Vergleich - Ergebnisse einer empirischen Studie, in: Schmalenbachs Zeitschrift für betriebswirtschaftliche Forschung, 42. Jg., H. 3, 1990, 5. 242 - 262.

Holzmüller, Hartmut; Buchtele, Franz: Die Bedeutung der Umweltverträglichkeit von Produkten für die Kaufpräferenz - Ergebnisse einer Conjoint-Analyse bei Holzschutzmitteln, in: Jahrbuch der Absatz- und Verbrauchsorschung, 36. Jg., Nr. 1., 1990, S. 86 - 102.

Holzmüller, Hartmut; Kasper, Helmut: Psychostrukturelle Merkmale von Exportmanagern, Organisationskultur und Exporterfolg - Eine kausalanalytische Untersuchung, in: Zeitschrift für Betriebswirtschaft, 53. Jg., Nr. 12, 1989, S. 1297 - 1323.

Holzmüller, Hartmut; Mayr, Johannes: Konsumentenstimmung gegenüber Marketing - Versuch eines internationalen Vergleichs, in: Journal für Betriebswirtschaftslehre, 39. Jg., Nr. 3, 1989, S. 118 - 138.

Chasin, Joseph B., Jaffe, Eugene D., Holzmüller, Hartmut H.: Stereotyping, Buyer Familiarity and Ethnocentrism: A Cross-Cultural Analysis, in: Journal of International Consumer Marketing, Vol. 1, No. 2, 1988, S. 9 - 29.